



## Alejandro Palacios-Tovar

Consultor de negócios, assessor e treinador intercultural

Nascido e crescido em Cali, Colômbia. Residente na Alemanha desde 2000. Estâncias nos Estados Unidos, na Espanha e na R.P. China.

### ÂMBITO DA ASESORIA

- § Estratégias de penetração, comunicação e marketing.
- § Feiras, road shows, eventos país, apresentação e posicionamento de produto.
- § Fusões e aquisições, investimentos internacionais, riscos de país.
- § Assessoria e treinamento em aspectos interculturais (gestão de projectos e conflitos, comunicação, moderação e apresentação em contextos interculturais)
- § Desenvolvimento de conceitos de expatriação e realização de negociações interculturais.
- § Gestão e recrutamento de pessoal para projetos internacionais; realização de entrevistas de seleção de pessoal e mediação com empregados em entornos interculturais.
- § Países de enfoque: Alemanha, Espanha, Portugal e América Latina.

### MÉTODOS

- § Viagens, reuniões e negociações diretas.
- § Testemunhos e contribuições teóricas.
- § Estudo de casos e exercícios de assimilação cultural.

### ESTUDOS / QUALIFICAÇÕES

- § Licenciatura em Negócios Internacionais, Universidade Jorge Tadeo Lozano Bogotá D.C., Colômbia.
- § Master em Gestão estratégica de mercados, Universidade Javeriana, Cali, Colômbia.
- § MBA International Marketing, European School of Bussines ESB, Reutlingen, Alemanha.
- § China: Curso de língua e cultura, Universidade Tongji, Shanghai, R.P. China.
- § Participação em vários eventos de país, seminários, workshops, conferências.
- § Seminários e cursos de capacitação intercultural (enfoque na Alemanha / na Espanha e na América Latina).

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Desde Julho de 2009, fundador da empresa conttigo consulting & services

Anteriormente:

- § Gerente geral duma subsidiária alemã no exterior, responsável pelos mercados da Espanha, de Portugal e da América Latina. Setor: Indústria de automatização. Tarefas: constituição da subsidiária, desenvolvimento das estratégias de marketing (definição de objetivos e medidas), presença na internet, atividades de marketing, feiras (Espanha, Argentina, Chile), road show, planejamento e supervisão constante de orçamentos e previsões, acondicionamento do novo escritório, responsável pelo pessoal, relatórios mensais.
- § Gerente de vendas com experiência em projetos na área de vendas e marketing numa empresa colombiana. Desenvolvimento dos mercados na zona andina.

### LÍNGUAS

- § **Línguas de trabalho:** alemão, inglês, espanhol, português
- § **Outras línguas:** chinês

### CONTATO

**conttigo - consulting & services**

Werastrasse 109

D-70190 Stuttgart, Alemanha

[ tel ] +49 (0)711 84 98 08 43

[ fax ] +49 (0)711 84 98 08 45

[ email ] [info@conttigo.com](mailto:info@conttigo.com)

[ web ] [www.conttigo.com](http://www.conttigo.com)

[ skype ] conttigo